

# Autodesk Financing Solutions

sponsored by

## BNP Paribas Leasing Solutions

November 2010



**BNP PARIBAS**  
LEASING SOLUTIONS

Authorized  
Financing  
Solutions

**Autodesk®**

- Autodesk hat sich entschieden, für sein Autodesk Channel Business den besten Finanzierungspartner im jeweiligen Land einzusetzen.
- “Finanzierungspartner” sind autorisiert, Finanzierungslösungen für die Autodesk Endkunden über das Autodesk Channel Reseller-Netzwerk anzubieten.

**Nur vom Software-Hersteller (Autodesk) autorisierte Finanzierungsanbieter dürfen die SW-Nutzungsüberlassung anbieten, ohne gegen die Lizenzbedingungen zu verstoßen.**



# Eine Partnerschaft mit dem europäischen Marktführer in der Absatzfinanzierung



## **BNP PARIBAS LEASING SOLUTIONS**

- Leasingpartei der BNP Paribas
- Auf Absatzfinanzierung spezialisiert
- In mehr als 20 Ländern vertreten
- Organisation pro Markt

### **Europäische Kennzahlen / 2009**

- Neugeschäftsvolumen: 6,7 Mrd. Euro
- Verwaltete Außenstände: 20 Mrd. EUR
- Beschäftigte: 3.300 Mitarbeiter
- Aktiver Vertragsbestand: > 800 000



**BNP PARIBAS  
LEASING SOLUTIONS**

Authorized  
Financing  
Solutions

**Autodesk®**



Finanzierungspartner

Autodesk®

Finanzierungs-geschäft

Lizenzrecht

VADs

Endkunde

Channel Reseller

Reduziertes Liquiditätsrisiko

# Warum Finanzierung?

## *Vorteile für den Reseller*



### FINANZIERUNG der Lizenzen und Subscription



- Finanzierung der Lizenzen und Subscription mit einem von Autodesk autorisierten Partner
- Finanzierungslösung ist eingebettet in die Marketing- und Vertriebsstrategie von Autodesk

### KOMPLETTLÖSUNG

- Eine Paketlösung mit monatlicher Gesamtrate, inklusive Hardware, Software und Services, ist ein effizienter Ansatz.



**BNP PARIBAS**  
LEASING SOLUTIONS

Authorized  
Financing  
Solutions

**Autodesk®**

# Warum Finanzierung?

## *Vorteile für den Kunden*



### VORTEILE VON MIETE/LEASING FÜR DEN KUNDEN



- Flexible Vertragsgestaltung - Laufzeiten von 24 bis 60 Monate.
- Schonung der Liquidität – “pay as you use”.
- Kreditrahmen bei der Bank wird zugunsten anderer Investitionen geschont.
- Dank fixer Raten ist das Budget planbar.



**BNP PARIBAS**  
LEASING SOLUTIONS

Authorized  
Financing  
Solutions

**Autodesk®**

# Warum Finanzierung?

## Vorteile für den Kunden - Liquiditätsschonung

**Keine Mehrwertsteuervorauszahlung für den Kunden!**

Anders als beim Kredit bietet das Instrument Miete/Leasing eine Finanzierung inkl. MwSt.



**Kein wesentlicher Liquiditätsausfall:**

Bei Miete/Leasing wird die Mehrwertsteuer (anteilig) mit jeder Rate erhoben.

# Finanzierungsalternativen

## Miet-/Leasingvertrag



### ■ Miet-/Leasingvertrag:

Software mit / ohne Subscription (\*) und/oder Dienstleistung und/oder Hardware (TCO)

oder

Subscription Renewal **mit** Neu-Lizenz(en) (Anteil 30%)

Bei bestehenden BNP Paribas Leasing Solutions-Mietkunden 100 %  
Subscription Renewal jederzeit finanzierbar.

### ■ Kreditfinanzierung / Darlehen:

In Österreich durch BNP Paribas Leasing Solutions nicht abbildbar

(\*) Subscription von 1 bis 3 Jahre; eine Kopie der Autodesk Rechnung ist für die Abrechnung des Leasingvertrages erforderlich.



**BNP PARIBAS**  
LEASING SOLUTIONS

Authorized  
Financing  
Solutions

**Autodesk®**

# Finanzierungsmatrix

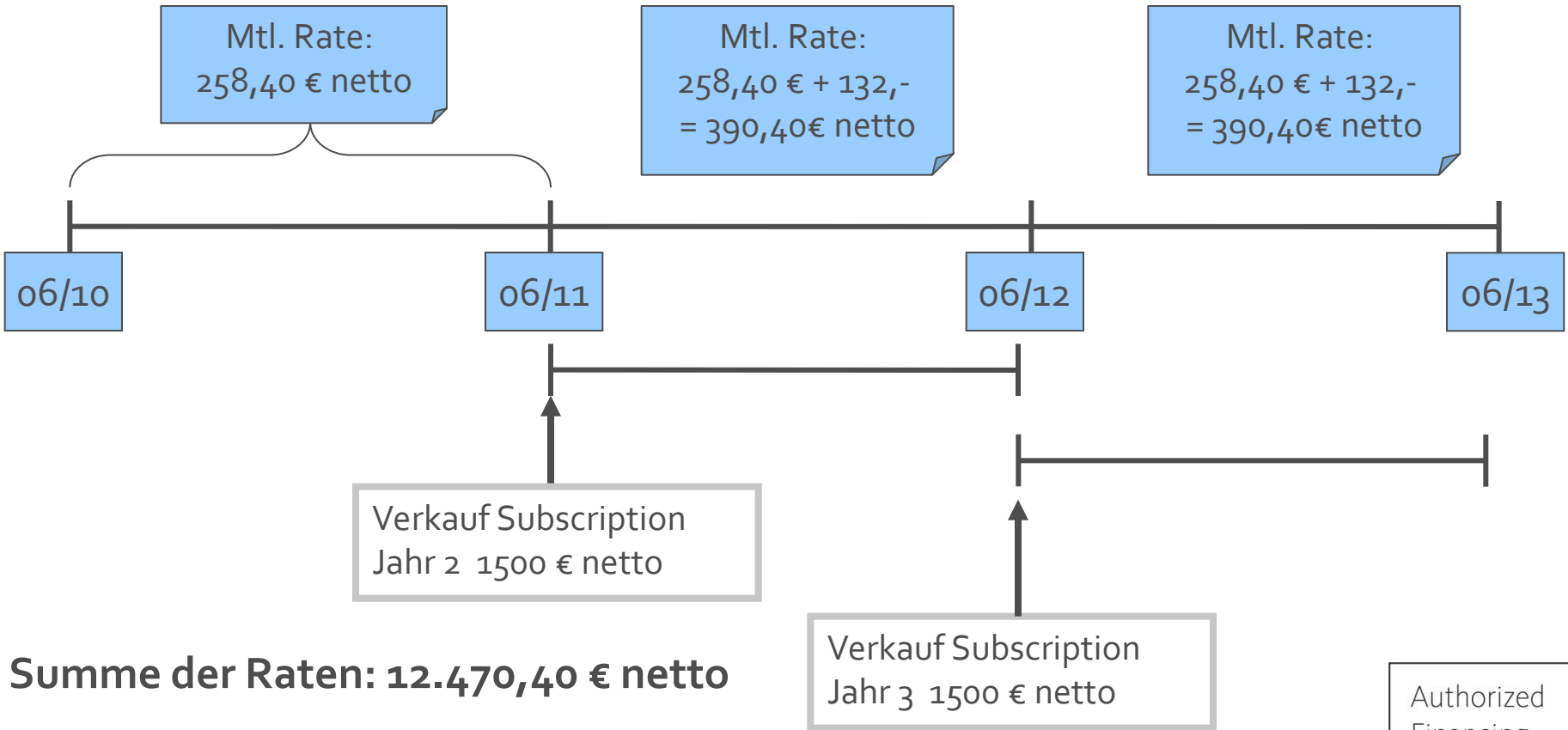


<i>Hardware</i> <i>Software</i>	<i>Hardware &lt; 20%</i>	<i>Hardware &gt; 20% &lt; 80%</i>	<i>Hardware &gt; 80%</i>
<b><i>Software-Lizenz (Vollversion, Upgrade) mit / ohne neuem Subscription Vertrag</i></b>	1 Mietvertrag	1 Mietvertrag für Software 1 Leasingvertrag für Hardware	1 Leasingvertrag für Hardware inkl. Software
<b><i>Subscription Renewal mit Anteil Software-Lizenzen</i></b>	1 Mietvertrag	1 Mietvertrag 1 Leasingvertrag für Hardware	1 Leasingvertrag
<b><i>Subscription Renewal für bestehende BNP Paribas Leasing Solutions Mietkunden</i></b>	1 Mietvertrag Laufzeit mind. bis Laufzeitende des Mietvertrages	1 Mietvertrag 1 Leasingvertrag für Hardware	1 Leasingvertrag
<b><i>Reine Subscription Renewals für neuen BNP Paribas Leasing Solutions Mietkunden</i></b>	Nicht möglich → Kreditgeschäft	1 Leasingvertrag für Hardware Software nicht möglich	1 Leasingvertrag



# Miet-/Leasingvertrag mit 1-jähriger Subscription u. jährlicher Erneuerung

Software + 1. Jahr Subscription + Dienstleistungen:  
8 000 € netto - Laufzeit : 36 Monate (\*)



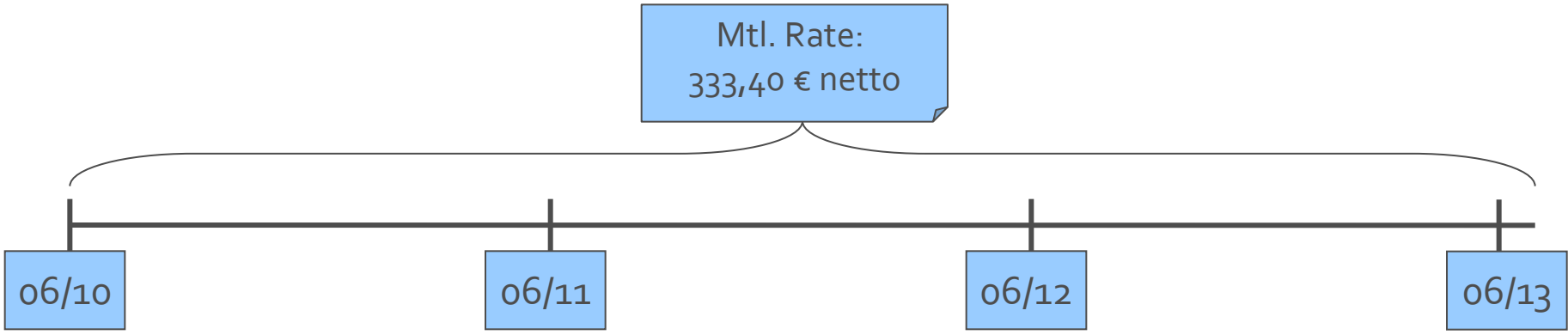
Summe der Raten: **12.470,40 € netto**

(\*) unverbindliches Preisbeispiel (Änderungen vorbehalten)

# Miet-/Leasingvertrag mit 3-jähriger Subscription



Software + 3 Jahre Subscription + Dienstleistungen :  
10.550 € netto - Laufzeit: 36 Monate (\*)



Summe der Raten: 12.002,40 € netto

**Die Einsparung für den Kunden gegenüber jährlicher Subscription beträgt 468,-- € netto.**

(\*) unverbindliches Preisbeispiel (Änderungen vorbehalten)

- Geringere Verwaltungsaufwand für den Endkunden und den Reseller.
- Preisgarantie für 3 Jahre – Subscription und Leasing (Budget-Sicherheit).
- Bei der Anfangsbeschaffung zusammen mit den Lizenzen günstigerer Leasingfaktor im Vergleich zu jährlicher Erneuerung (höheres Volumen).
- Zusätzlicher Preisnachlass für die Subscription 3-Jahre.
- Erhöhte Kundenbindung (... 3 Jahre).



- Bilanzierung erfolgt durch den Leasinggeber.
- Monatliche Leasingraten fließen direkt in die Gewinn- und Verlustrechnung.
- Keine Auswirkung auf die Passiva: bessere Eigenkapitalquote.
- Kreditlinie bei der Hausbank wird nicht belastet.
- Subscription Renewals sind in den laufenden Leasingvertrag integrierbar.



# Was kann am Ende eines Miet-/Leasingvertrages passieren?

## Konkretes Beispiel

Software + 3 Jahre Subscription + Dienstleistungen :  
10.550,- € - Laufzeit: 36 Monate (\*)

Mtl. Rate:  
333,40- €



06/13: Subscription-Renewal – Preis : 1.500 €  
=> Finanzierungsverlängerung basierend auf der jeweiligen Subscriptiondauer (1 - 3 Jahre).

Mtl. Rate  
132,- €

etc...

06/14

Authorized  
Financing  
Solutions

Autodesk®



BNP PARIBAS  
LEASING SOLUTIONS

(\*) unverbindliches Preisbeispiel (Änderungen vorbehalten)



Ein Angebot, abgestimmt auf die Bedürfnisse all unserer Kunden:

- **Komplettangebot** aus Produktlösung und Finanzierung.
- **Flexibilität**, die Erweiterungen der Lösung des Kunden zulässt.
- **Einfache Handhabung**, nur ein Ansprechpartner für den Kunden.
- **Abstimmung** auf die Liquidität und das Budget des Kunden.





## Erfolgsfaktor Finanzierungsprogramm:

- bietet einen **Mehrwert**,
- **einfache und sichere** Prozesse,
- direkte **Auszahlung**,
- echte **Unterstützung**,
- **Kundenbindung**,
- **innovative** Kundengewinnung,
- Verkauf **bewährter** Serviceleistungen.





**Vielen Dank für  
Ihre Aufmerksamkeit!**



**BNP PARIBAS**  
LEASING SOLUTIONS

Authorized  
Financing  
Solutions

**Autodesk®**